Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС

(наименование структурного подразделения (института/факультета/филиала)

УТВЕРЖДЕНА

ченым советом ЮРИУ РАНХиГС
Протокол от «27» ноября 2025 г. №

ПРОГРАММА БАКАЛАВРИАТА

«Мировая экономика»

(наименование образовательной программы)

ПРОГРАММА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ НА 2026 ГОД

38.03.01 Экономика

(код, наименование направления подготовки/специальности)

очная

(форма(формы) обучения)

Ростов-на-Дону, 2025 г.

Содержание

1. Организационно-методический раздел 3
1.1. Перечень компетенций, владение которыми должен продемонстрировать обучающийся в ходе ГИА 3
1.2. Шкала оценивания....5
2. Содержание государственного экзамена 8
2.1. Содержание материала для подготовки к государственному экзамену....8
2.2. Примерные вопросы к государственному экзамену 14
3. Примерная тематика выпускных квалификационных работ 19

1. Организационно-методический раздел

1.1. Перечень компетенций, владение которыми должен продемонстрировать обучающийся в ходе ГИА

1.1.1. При защите выпускной квалификационной работы

ПКо ОС II -1	способность использовать математический анализа для решения прикладных задач
ПКо ОС II -2	способность использовать алгебраические методы для решения прикладных задач
ПКо ОС II -3	способность использовать методы финансовой математики для решения прикладных задач
ПКо ОС II -4	способность использовать основы правовых знаний в экономической деятельности
ПКр ОС II – 1	способность использовать методы решений дифференциальных уравнений для решения прикладных задач
ПКр ОС II – 2	способность использовать методы оптимизации для решения прикладных задач
ПКс ОС II -1	способностью собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов
ПКс ОС II -2	способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов
ПКс ОС II -3	способностью выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами
ПКс ОС II -4	способностью на основе описания экономических процессов и явлений строить стандартные теоретические и эконометрические модели, анализировать и содержательно интерпретировать полученные результаты
ПКс ОС II -5	способностью анализировать и интерпретировать финансовую, бухгалтерскую и иную информацию, содержащуюся в отчетности предприятий различных форм собственности, организаций, ведомств и т.д. и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений
ПКс ОС II -6	способностью анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей
ПКс ОС II -7	способностью, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет
ПКс ОС II -8	способностью использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии
ПКс ОС III – 1	способность принимать решения в области международных отношений на основе анализа международной экономической обстановки

1.1.2. При сдаче государственного экзамена

ПКс ОС III – 1	способность принимать решения в области международных отношений на основе анализа международной экономической обстановки

ПКс ОС III – 2	способность анализировать статистическую и финансовую отчетность с целью определения конкурентных форм международного бизнеса и количественного прогнозирования конъюнктуры мировых рынков
ПКс ОС III – 3	способность принимать решения в области внешнеэкономической деятельности на основе анализа отечественной и зарубежной практики внешнеэкономических операций

1.1.3. Перечень общепрофессиональных компетенций, на основе которых были освоены профессиональные компетенции

ОПК ОС-1	способность осуществлять обработку и статистический анализ данных, необходимых для решения поставленных экономических задач
ОПК ОС-2	способность применять знания макро экономической теории при решении прикладных задач, а также анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на макроуровне
ОПК ОС-3	способность применять знания микро экономической теории при решении прикладных задач, а также анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микроуровне
ОПК ОС-4	способность применять эконометрические методы для решения прикладных задач
ОПК ОС-5	способность анализировать финансовые результаты организационно-управленческих решений
ОПК ОС-6	способность использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач

1.1.4. Перечень обязательных и рекомендованных профессиональных компетенций, на основе которых были освоены профессиональные компетенции

ПКо ОС-II-1 – способность использовать методы математического анализа для решения прикладных задач

ПКо ОС-II-2 – способность использовать алгебраические методы для решения прикладных задач

ПКо ОС-II-3 – способность использовать методы финансовой математики для решения прикладных задач

ПКо ОС-II-4 – способность использовать основы правовых знаний в экономической деятельности

ПКр ОС-II-1 – способность использовать методы решений дифференциальных уравнений для решения прикладных задач

ПКр ОС-II-2 – способность использовать методы оптимизации для решения прикладных задач

1.1.5. Перечень универсальных компетенции, подтверждающих наличие у выпускника общих знаний и социального опыта

УК ОС-1	способность применять критический анализ информации и системный подход для решения задач обоснования собственной гражданской и мировоззренческой позиции
УК ОС-2	способность разработать проект на основе оценки ресурсов и ограничений
УК ОС-3	способность вести себя в соответствии с требованиями ролевой позиции в командной работе

УК ОС-4	способность осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном и иностранном(ых) языках
УК ОС-5	способность проявлять толерантность в условиях межкультурного разнообразия общества
УК ОС-6	способность выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни
УК ОС-7	способность поддерживать уровень физического здоровья, достаточного для обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности
УК ОС-8	способность создавать и поддерживать безопасные условия жизнедеятельности, в том числе при возникновении чрезвычайных ситуаций
УК ОС-9	способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности
УК ОС-10	способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности
УК ОС-11	способен идентифицировать проявления экстремизма и участвовать в принятии профилактических мер, направленных на предупреждение экстремистской, в том числе террористической деятельности

1.2. Шкала оценивания

1.2.1. Критерии оценки сдачи государственного экзамена

Процедура и организация проведения Академией государственной итоговой аттестации (далее – ГИА) обучающихся регламентируется Положением о проведении в РАНХиГС государственной итоговой аттестации по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета и программам магистратуры (в ред. приказа РАНХиГС от 27 сентября 2023 г. № 02-1747), включая формы ГИА, требования к использованию средств обучения и воспитания, средств связи при проведении ГИА, требования, предъявляемые к лицам, привлекаемым к проведению ГИА, порядок подачи и рассмотрения апелляций, изменения и (или) аннулирования результатов ГИА, а также особенности проведения ГИА для обучающихся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья.

Государственный экзамен проводится в устной форме. Билет состоит из двух вопросов. Для объективной оценки компетенций выпускника тематика экзаменационных вопросов и заданий является комплексной и соответствует избранным разделам из различных учебных циклов, формирующих конкретные компетенции.

На подготовку к ответу по билету выпускнику дается 40 минут, в течение которых можно записать тезисы ответа на проштампованных листах, выданных вместе с билетом. Тезисы должны быть записаны понятным почерком с указанием фамилии выпускника. На дополнительные вопросы в процессе ответа выпускник отвечает без подготовки.

Оценка ответа студента на государственном экзамене определяется в ходе заседания экзаменационной комиссии по приему государственного экзамена.

Решение принимается на закрытом заседании простым большинством голосов членов комиссии, участвующих в заседании, при обязательном присутствии председателя комиссии или его заместителя. При равном числе голосов председатель комиссии (или заменяющий его заместитель председателя комиссии) обладает правом решающего голоса.

Результаты решения экзаменационной комиссии определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Оценка знаний бакалавров экономики производится по следующим критериям:

Оценка	Критерий
«***Отлично***»	ставится при полных аргументированных ответах на все основные экзаменационные вопросы. Ответы должны отличаться логической последовательностью, четкостью, умением делать выводы, обобщать знания основной и дополнительной литературы, умением пользоваться понятийным аппаратом, знанием проблем, суждений по различным вопросам дисциплины.
«***Хорошо***»	ставится при полных аргументированных ответах на все основные экзаменационные вопросы. Ответы должны отличаться логичностью, четкостью, знанием учебной литературой по теме вопроса. Возможны некоторые упущения при ответах, однако основное содержание вопроса должно быть раскрыто полно.
«***Удовлетворительно***»	выставляется при неполных, слабо аргументированных ответах, свидетельствующих лишь об элементарных знаниях учебной литературы, неумении применения теоретических знаний при решении аналитических задач.
«***Неудовлетворительно***»	ставится при незнании и непонимании экзаменационных вопросов. При выставлении неудовлетворительной оценки председатель комиссии должен объяснить студенту недостатки ответа. Списывание (или использование материалов помимо указанных в категории «разрешенных») является основанием для получения оценки «неудовлетворительно».

1.2.2. Критерии оценки защиты выпускной квалификационной работы

Процедура и организация проведения Академией государственной итоговой аттестации (далее – ГИА) обучающихся регламентируется Положением о проведении в РАНХиГС государственной итоговой аттестации по образовательным программам высшего образования -программам бакалавриата, программам специалитета и программам магистратуры (в ред. приказа РАНХиГС от 27 сентября 2023 г. № 02-1747), включая формы ГИА, требования к использованию средств обучения и воспитания, средств связи при проведении ГИА, требования, предъявляемые к лицам, привлекаемым к проведению ГИА, порядок подачи и рассмотрения апелляций, изменения и (или) аннулирования результатов ГИА, а также особенности проведения ГИА для обучающихся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья. Оценка по результатам защиты выпускной квалификационной работы определяется в ходе заседания государственной экзаменационной комиссии.

Решение принимается на закрытом заседании простым большинством голосов членов комиссии, участвующих в заседании, при обязательном присутствии председателя комиссии или его заместителя. При равном числе голосов председатель комиссии (или заменяющий его заместитель председателя комиссии) обладает правом решающего голоса.

Результаты защиты выпускной квалификационной работы выпускниками определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Оценка знаний производится по следующим критериям:

Оценка	Критерий
«***Отлично***»	- работа носит исследовательский характер, содержит грамотно изложенную теоретическую базу, глубокий анализ проблемы, критический разбор деятельности предприятия (организации); - характеризуется логичным, последовательным изложением материала с соответствующими выводами и обоснованными предложениями; - имеет положительные отзывы руководителя; - при защите работы студент показывает глубокие знания вопросов темы, свободно оперирует данными исследования, вносит обоснованные предложения по улучшению положения предприятия (организации), эффективному использованию ресурсов, а во время доклада использует наглядные пособия (таблицы, схемы, графики и т. п.) или раздаточный материал, легко отвечает на поставленные вопросы
«***Хорошо***»	- работа носит исследовательский характер, содержит грамотно изложенную теоретическую базу, достаточно подробный анализ проблемы и критический разбор деятельности предприятия (организации), - характеризуется последовательным изложением материала с соответствующими выводами, однако с не вполне обоснованными предложениями; - имеет положительный отзыв руководителя и рецензента; - при защите студент показывает знания вопросов темы, оперирует данными исследования, вносит предложения по улучшению деятельности предприятия (организации), эффективному использованию ресурсов, во время доклада использует наглядные пособия (таблицы, схемы, графики и т. п.) или раздаточный материал, без особых затруднений отвечает на поставленные вопросы
«***Удовлетворительно***»	- носит исследовательский характер, содержит теоретическую главу, базируется на практическом материале, но отличается поверхностным анализом и недостаточно критическим разбором деятельности предприятия (организации), - в ней просматривается непоследовательность изложения материала, представлены необоснованные предложения; - в отзывах руководителя и рецензента имеются замечания по содержанию работы и методике анализа; - при защите студент проявляет неуверенность, показывает слабое знание вопросов темы, не дает полного, аргументированного ответа на заданные вопросы
«***Неудовлетворительно***»	- не носит исследовательского характера, не содержит анализа и практического разбора деятельности предприятия (организации), - не отвечает требованиям, изложенным в методических указаниях; - не имеет выводов либо они носят декларативный характер;

	- в отзывах руководителя и рецензента (при наличии) имеются существенные критические замечания; - при защите студент затрудняется отвечать на поставленные вопросы по теме, не знает теории вопроса, при ответе допускает существенные ошибки; - к защите не подготовлены наглядные пособия или раздаточный материал

2. Содержание государственного экзамена

2.1. Содержание материала для подготовки к государственному экзамену

1. Мировая экономика: определение, сущность. Субъекты и объекты мировой экономики. Неравномерность и противоречивость развития МЭ на современном этапе. Современные тенденции, характерные для развития современного этапа мировой экономики.

2. Место и роль Российской Федерации в мировой экономике. Переходный характер российской экономики. Структура национальной экономики. Реформы во внешнеэкономической политике России. Переход к экономике открытого типа и либерализации внешнеэкономической деятельности. Мирохозяйственная стратегия России и перспективы ее интеграции в мировую экономику. Экспортный потенциал и импортные потребности РФ. Современные объемы и товарная структура торговли России с другими странами мирового хозяйства. Проблемы и перспективы участия России в международных торговых организациях. Международные производственные и научно-технические связи РФ. Россия как субъект мирового рынка капиталов и как сфера приложения иностранного капитала. Состояние платежного баланса России. Миграция рабочей силы России. Участие России в интеграционных объединениях.

3. Международное разделение труда: причины, сущность, формы, современные тенденции. Международное разделение труда и его сущность. Уровни и факторы международного разделения труда. Формы МРТ: специализация и кооперация. Виды специализации и кооперации. Основные показатели специализации. Совместное предпринимательство. Выгоды сторон от совместного предпринимательства. Россия в международном разделении труда.

4. Мировой рынок, его сущность, структура и закономерности развития. Мировой рынок. Конъюнктура МР. Основные черты МР. Мировые рынки товаров, услуг, капиталов и рабочей силы их соотношение и взаимодействие. Международные финансовые рынки. Рынок ценных бумаг. Его инструменты и участники.

5. Виды внешнеэкономических операций. Основные и обеспечивающие операции. Экспорт, импорт, реэкспорт, реимпорт, торги, аукционы, биржи. Классификация внешнеэкономических операций. Встречная торговля, бартер и его функции и выгоды от него. Формы встречной торговли. Цели применения бартера и встречной торговли. Встречные закупки. Авансовые поставки. Операции с давальческим сырьем (толлинг). Выкуп устаревшей продукции. Выкуп на компенсационной основе.

6. Международная торговля, ее значение для международных экономических отношений. Методы международной торговли. Понятие прямой, транзитной торговли, торговли через посредников, через организованные товарные рынки (международные товарные биржи, тендеры, аукционы, выставки, ярмарки). Электронные системы торговли, разработанные исключительно для фондовых бирж (такие как НАСДАК, СЕСДАК, ДЖАСДАК, ТАЛИСМАН и другие).

7. Понятие косвенного метода международной торговли. Формы выхода российских предприятий на мировой рынок. Совместные предприятия, альянсы, ассоциации, через посредников: агентов, комиссионеров, поверенные, брокеры, дилеры. Объединение в международные организации.

8. Основные теории международной торговли (краткий обзор). Неоклассические теории и их особенности. Теория меркантилизма. Фритредерство. Теория абсолютных и относительных преимуществ. Теория Хекшера-Олина. Парадокс В.Леонтьева, теория масштаба стран. Теория жизненного цикла товара. Теория конкуренции М Портера. Теория различия между странами. Теория взаимозависимости. Теория эффекта масштаба.

9. Международные валютные отношения, как особый вид экономических отношений. Сферы возникновения и развития валютных отношений. Использование денежных единиц в различных сферах. Регулирование международных валютных отношений. Участие России в международных валютных отношениях.

Валютная система: сущность, виды, эволюция. Понятие валютная система, как экономическая категория. Виды валютной системы: мировая, региональная и национальная. Основные элементы мировой и национальной валютной системы. Эволюция валютной системы. Характеристика современной валютной системы. Международные валютные организации (МВФ, МБРР).

10. Международная миграция рабочей силы как форма международных экономических отношений. Миграция населения. Формы международной (внешней) миграции: трудовая, семейная, рекреационная, туристическая и др. Международная трудовая миграция и ее классификация. Международный рынок рабочей силы. Причины миграции рабочей силы.

11. Международные инвестиции и их формы. Определение инвестиций. Формы и виды иностранных инвестиций. Прямые, портфельные и прочие инвестиции. Цели вложения иностранных инвестиций. Основные потоки иностранных инвестиций. Основные инвесторы в Российскую Федерацию. Капиталообразующие инвестиции. Начальные инвестиции (нетто-инвестиции), экстенсивные инвестиции, реинвестиции, финансовые инвестиции. Инновационные инвестиции.

12. Аренда и международный лизинг: классификация и механизмы реализации. Лизинг. Виды и основные формы лизинга. Схема предоставления лизинговых услуг. Лизинговые платежи. Объект и субъект лизинговой операции. Лизинговые платежи. Проблемы развития лизинга в России.

13. Объективный характер развития международного обмена научно-техническими знаниями. Особенности международного обмена технологиями в современных условиях. Классификация форм передачи технологии. Коммерческие и некоммерческие формы передачи технологии. Каналы и этапы передачи технологий.

14. Сущность международного лицензирования. Операции по торговле патентами и лицензиями как форма реализации изобретений, передовой производственной технологии, технических знаний и опыта. Международные лицензионные операции, их участники, виды и содержание. Платежи по лицензионным соглашениям. Организация международной торговли лицензиями.

15. Валютный курс как экономическая категория. Виды валютного курса. Факторы, влияющие на валютный курс. Взаимосвязь между денежным обращением и валютным курсом, валютный курс и инфляция, валютный курс и процентная ставка. Валютный демпинг. Значение стабильного валютного курса для торговых операций между странами. Проблема установления курса рубля по отношению к другим валютам. Официальная и рыночная котировки валют. Прямая и косвенная котировки. Кросс – курсы. Внутренний и внешний валютный курс. Номинальный и реальный валютный курс. Эффективный валютный курс.

16. Валютная политика: сущность, цели, форма. Понятие валютной политики, основные формы валютной политики -учетная и девизная валютная политики. Определение валютных курсов, рассмотрение основных видов валютных курсов - номинального и реального, плавающего и фиксированного. Понятие валюты, основные мировые валюты. Понятие конвертируемости. Основные направления валютной политики в развитых странах.

17. Платежный баланс страны. Счет текущих операций формируются как сумма трех балансов: баланса товаров и нефакторных услуг, баланса услуг труда и капитала, баланс по текущим трансфертам. Влияние торгового и платежного баланса страны на курс национальной валюты.

18. Государственное регулирование платежного баланса. Факторы, воздействующие на платежный баланс. Воздействие платежного баланса на внутри - и внешнеэкономическое положение страны. Положительное и отрицательное сальдо баланса по текущим операциям. Методы государственного регулирования платежного баланса: регламентация импорта, дефляция, снижение объема производства, инвестиций и доходов, изменения обменного курса.

19. Внешнеэкономический договор купли-продажи: структура и содержание. Структура и содержание внешнеторгового контракта. Разделы: сведения о сторонах, предмет договора, цена и общая сумма, сроки поставки, условия платежа (валюта цены, валюта платежа), упаковка и маркировка, штрафные санкции, страхование, форс-мажор, арбитраж. Условия контракта. Обязанности продавца и покупателя. Специальные пункты контракта. Валютные и финансовые условия внешнеторговых контрактов.

20. Принципы и механизм функционирования Всемирной Торговой Организации. Перспективы вхождения для России.

Генеральное соглашение по тарифам и торговле. (ГАТТ) Цели создания Всемирной торговой организации. Принципы ВТО и система ее соглашений. Процессы регулируемые ВТО. Функции ВТО. Задачи и принципы ВТО. Механизм и структура работы ВТО. Проблемы и перспективы присоединения России к ВТО.

21. Международный Валютный Фонд, его деятельность, структура управления. Международный валютный фонд (МВФ). Официальные цели создания. Функции и принципы МВФ. Структура управления МВФ. Совет управляющих. Директорат. Правление МВФ. Источники формирования капитала МВФ. Кредиты МВФ.

22. Маркетинг во внешнеэкономической деятельности предприятия. Маркетинг. Предпринимательская деятельность, управляющая продвижением товаров и услуг от производителя к потребителю. Сбыта продукции. Свойства маркетинга. Маркетинговые посредники: торговые посредники, организаторы рекламы, консультаций. Стратегии по продвижению на мировой рынок. Исследование рынка: определение размера и характера рынка; расчет реальной и потенциальной емкости рынка; анализ факторов, влияющих на развитие рынка; учет специфических особенностей анализа товарного и регионального рынка; определение степени насыщенности рынка и т.д.; сегментация рынка и определение типов потребителей по основным характеристикам: возраст, пол, доход, профессия, социальное положение, место проживания, объективная потребность в предлагаемом продукте и т.п.; исследования мощности торгово-сбытовой (товарно-проводящей) сети, обслуживающей данный рынок; наличие розничных и оптовых торговых предприятий, обеспеченность торговыми складскими и вспомогательными помещениями и т.д.; анализ внешних факторов развития рынка.

23. Институционально-конкурсный метод торговли. Международные товарные биржи и аукционы. Международные посредники. Функциональные посредники, сбытовые посредники, консигнаторы, комиссионеры, брокеры. Оперативные посредники: международные биржи, аукционы, торги, тендеры. Биржа, классификация бирж. Функции бирж. Аукционы и их виды. Торги и их виды. Фьючерсная биржа. Хеджеры и спекулянты. Слияние товарных, валютных и фондовых бирж.

24.Международные транспортные операции. Транспортные операции. Международные грузовые перевозки. Сфера международного обращения. Международные морские грузопотоки. Железнодорожный, речной и автомобильный транспорт. Воздушный транспорт. Стоимость перевозок.

25. Международный кредит, его экономическая сущность, принципы, функции. Международный кредит. Целевое назначение международного кредита. Связанные

кредиты. Коммерческие кредиты и инвестиционные кредиты. Финансовые кредиты. Международный кредит в сфере международных экономических отношений и его функции. Формы международного кредита: по назначению, по видам, по валюте займа, по срокам. Финансирование международной торговли. Источники международного кредита. Перераспределение ссудного капитала, экономия издержек обращения, ускорение концентрации и централизации капитала, регулирование экономики.

Виды международного кредита: коммерческий и банковский кредит во внешней торговле. Классификация международного кредита. Акцептный кредит. Банковский кредит в международной банковской практике применяется в разных формах: форфейтинг, факторинг-, кредит покупателю, в том числе кредитная линия, лизинг. Брокерские кредиты. Правительственные кредиты. Смешанные кредиты, с участием частных предприятий (в том числе банков) и государства. Межгосударственные кредиты международных финансовых институтов. Инвестиционные кредиты (по экспорту товаров инвестиционного назначения). Межгосударственные кредиты (по экспорту сырья, топлива, материалов, потребительских товаров). Внутреннее кредитование. Иностранное кредитование. Расчеты по открытому счету. Вексельный кредит. Акцептный кредит, акцептно-рамбурсный кредит.

26. Организация международных расчетов. Формы и средства расчетов во внешнеэкономических связях. Взаимные расчёты между банками. Платежи и расчетно-кассовое обслуживание клиентов. Корреспондентские отношения. Корреспондентский счёт. Международные расчёты по экспортно-импортным операциям. Инкассовая форма расчётов. Чистое инкассо. Документарное инкассо. Расчёты аккредитивами. Расчёты банковскими переводами. Вексель. Форфейтинг.

27. Особые экономические зоны в мировой экономике. Особые экономические зоны: типы зон и их характеристика. Цели создания. Свободные таможенные зоны и порты, транзитные зоны; функциональные (отраслевые) - зоны экспортного производства, туристические, страховые, банковские; научно-технических -технопарки, технополисы; комплексные - производственного характера оффшорные. Особые экономические зоны в российской экономике.

28. Понятие инвестиционного климата и факторы, влияющие на его формирование. Инвестиционный климат. Инвестиции. Главные факторы, влияющие на формирование инвестиционного климата.

29. Порядок проведения переговоров и приемов с зарубежными партнерами. Переговоры для уточнения точки зрения, устранения сомнений и согласования позиций контракта. Задачи переговоров. Виды переговоров.

30. Деловой этикет. Этика в международном бизнесе. Навыки, необходимые для эффективной реализации международных бизнес трансакций и успешной работы в глобальных компаниях. Правила приветствия и прощания. Основные этические моменты в разных странах мира. Правила разговора по телефону. Классификация приемов.

31. ИНКОТЕРМС 2020 г. Цель ИНКОТЕРМС. Международные правила толкования торговых терминов. Регламентация отношений между продавцами и покупателями по договору купли-продажи. Обязанности по выполнению таможенных формальностей, по упаковке товара, обязанность покупателя по принятию поставки. Базисы поставки EXW, FCA, FAS и FOB, CFR, CIF, CPT и CIP, DPU, DAP, DDP.

32. Проблемы внешней задолженности в мировой экономике. Понятие внешнего долга. Методы воздействия кредиторов на заемщиков. Экономические меры по привлечению иностранного капитала. Внешняя задолженность России и пути ее разрешения. Внешний долг России. Реструктурированный долг СССР. Обязательства России перед Лондонским клубом.

33. Процесс глобализации мировой экономики и его воздействие на экономику России. Основные направления и механизм процессов глобализации в мировом хозяйстве. Глобализация в целом и мирохозяйственных отношений в частности. Глобализация мирохозяйственных связей. Множественность факторов глобализации. Глобализация

международных отношений. Глобализация экономики. Перспективы развития России в условиях глобализации. Распространение и ускорение глобальных процессов во всех проявлениях человеческой активности. Технологическая революция.

34. Экономика Европейского Союза. История становления Европейского Союза (ЕС). Создание Европейского объединения угля и стали (ЕОУС). Основные этапы развития. Маастрихтский и Лиссабонский договор. Европейская валютная система. Темпы экономического роста стран входящих в состав ЕС. Институты власти, регулирующие деятельность в ЕС. Основные проблемы и перспективы развития. Отношения ЕС и России.

35. Система государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации. Цели государственного регулирования. Государственные и не государственные органы регулирования. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности. Таможенно-тарифное регулирование; нетарифное регулирование; запреты и ограничения внешней торговли услугами и интеллектуальной собственностью; меры экономического и административного характера. Федеральный закон "Об основах гос. регулирования внешнеторговой деятельности", Внешняя торговля интеллектуальной собственностью. Внешняя торговля товарами - импорт и (или) экспорт товаров. Внешняя торговля услугами - оказание услуг. Цели государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Протекционизм и его виды. Либерализм.

36. Содружество независимых государств: цели, этапы развития и противоречия. ЕАЭС и особенности его функционирования. Проблемы и перспективы развития интеграционных процессов на постсоветском пространстве.

37. Роль транснациональных корпораций в мировой экономике. История развития и становления современных транснациональных корпораций (ТНК). Определяющее влияние ТНК на мировое развитие. Организационная структура ТНК. Комплексная стратегия. Главные региональные управления ТНК. Азиатская и американская модели ТНК. Тресты, консорциумы, конгломераты. Положительные и отрицательные последствия деятельности транснациональных корпораций.

38. Таможенный контроль во внешнеэкономической деятельности. Таможенный контроль. Проведение таможенного контроля и его формы. Технические средства. Правила проведения таможенного контроля определяются таможенными органами. Формы таможенного контроля. Зоны таможенного контроля. Документы и сведения, необходимые для таможенного контроля. Справки об операциях и состоянии счетов лиц. Привлечение специалистов и экспертов для оказания содействия в проведении таможенного контроля. Проверка таможенной декларации.

39. Методологические, правовые и организационные основы таможенной оценки товара. Система определения и контроля таможенной стоимости. Понятие, сущность, функции, цели определения таможенной стоимости. Методы определения таможенной стоимости товара, ввозимого на таможенную территорию Таможенного союза, их характеристика и порядок применения. Определение таможенной стоимости товаров, вывозимых с территории Российской Федерации: основа (методы) определения, структура таможенной стоимости.

40. Правовые и организационные основы определения страны происхождения товара. Страна происхождения товара: понятие и цель определения. Правила определения. Понятие, виды и сущность тарифных преференций. Порядок и условия предоставления тарифных преференций. Система тарифных преференций.

41. Принципы и порядок перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ и ЕАЭС. Понятие и сущность таможенной процедуры. Виды и содержание таможенных процедур. Система управления рисками. Профили рисков.

42. Сущность и основные виды страховых операций в ВЭД. Страхование грузов и транспортных средств, имущества и ответственности в международном бизнесе. Страхование экспортных кредитов.

43. Классификация операций в сфере инвестиционного сотрудничества. Зарубежный подряд. Договоры на условиях «под ключ». Соглашение о консорциуме.

Объект капитального строительства как товар. Права и обязанности сторон при выполнении проектных работ. Обязанности, связанные со строительной площадкой. Обязанности подрядчика в гарантийный период. Расчеты заказчика с подрядчиком.

44. Структурная схема внешнеторговой сделки. Предконтрактная деятельность: проработка рынка экспортером и подача инициативного предложения, запрос импортера, оферта и акцепт. Предконтрактные документы. Порядок и форма заключения внешнеторгового контракта.

45. Расчет цен и тарифов в международных операциях. Базис цены и ее уровень. Технические и коммерческие поправки к базису цены. Способ фиксации цены: твердые, подвижные, скользящие цены, цены с последующей фиксацией. Публикуемые и расчетные цены. Виды торговых скидок.

46. Туризм как отрасль мировой экономики. Функционально-организационная специфика туристской отрасли и ее роль в рыночной экономике. Факторы, влияющие на развитие туризма. Туризм как вид коммерческой деятельности. Классификация туризма. Понятие форм осуществления туристической деятельности. Индивидуальная и коллективная формы осуществления туристической деятельности. Международное законодательство о туризме и туристической деятельности. Лицензирование, стандартизация и сертификация в туризме. Договорный характер оказания туристической услуги.

47. Индустрия международного туризма: понятие, структурные элементы. Роль и место индустрии туризма в современной мировой экономике. Развитие туристической индустрии в условиях глобализации мирохозяйственных связей. Последствия глобализации современной туристической индустрии.

Актуальные проблемы развития туристической индустрии в России. Роль государства в развитии индустрии туризма в России. Роль международных организаций в управлении развитием международного туризма. Формирование конкурентной среды на туристическом рынке. Конкурентные позиции туристической индустрии в условиях глобализации туристического рынка. Показатели конкурентоспособности национальной туристической индустрии на мировом рынке. Конкурентные позиции туристического региона. Проблемы повышения конкурентоспособности российской и мировой индустрии туризма в кризисный и посткризисные периоды.

48. Риск во внешнеэкономической деятельности: содержание понятия и классификация. Характеристики категории риск во ВЭД. Функции риской во ВЭД. Понятие рискообразующих факторов внешнеэкономической деятельности. Анализ и изучение финансовых рисков в сфере международных экономических отношений. Формирование и совершенствование системы управления финансовыми рисками во внешнеэкономической деятельности с целью обеспечения финансовой безопасности.

49. Позиции и специализация стран мира и РФ в международном научно-технологическом обмене и процессе НИОКР. «Жизненный цикл» технологий. Экономическая целесообразность импорта и экспорта технологий. Методы регулирования экспорта и импорта технологий.

50. Международная конкурентоспособность и подходы к ее определению. Факторы, лежащие в основе международной конкурентоспособности государства. Методики оценки международной конкурентоспособности.

2.1.2 Практическая часть

В рамках проведения государственного экзамена выпускнику необходимо выполнить практическое задание, в ходе которого он должен продемонстрировать уровень овладения профессиональными компетенциями. Задание может включать себя решение практической задачи, осуществления расчета экономических, финансовых и иных показателей, выполнение действий, связанных с профилем подготовки выпускника.

2.2. Примерные вопросы к государственному экзамену

2.2.1 Мировая экономика

1. Мировая экономика и тенденции ее развития.
2. Место России в мировой экономике и международных экономических отношениях
3. Международное разделение труда: причины, сущность, формы, современные тенденции.
4. Мировой рынок, его сущность, отраслевая структура и особенности развития.
5. Виды внешнеэкономических операций. Основные и обеспечивающие операции.
6. Международная торговля: особенности, проблемы и тенденции развития на современном этапе. Специфика и проблемы развития электронной торговли.
7. Косвенный метод международной торговли и виды торговых посредников.
8. Основные теории международной торговли (краткий обзор). Неоклассические теории и их особенности.
9. Международная валютная система: сущность, этапы эволюции и перспективы трансформации.
10. Международная миграция рабочей силы как форма международных экономических отношений.
11. Инвестиции в мировой экономике: типы и современные особенности функционирования.
12. Аренда и международный лизинг: классификация и механизмы реализации. Проблемы в развитии лизинга в РФ.
13. Международный научно-технический обмен и его формы.
14. Лицензионные соглашения как форма международной передачи технологий. Платежи по лицензионным соглашениям.
15. Валютный курс и факторы, влияющие на него.
16. Валютная политика: сущность, цели, формы.
17. Платежный баланс и его структура. Особенности платежного баланса Российской Федерации.
18. Методы государственного регулирования платежного баланса.
19. Внешнеторговый договор купли-продажи: структура и содержание.
20. Всемирная Торговая Организация – факторы создания, принципы и механизм функционирования.
21. Международный валютный фонд, его деятельность, структура управления.
22. Маркетинг во внешнеэкономической деятельности предприятия. Экспортный, глобальный и дифференцированный маркетинг.
23. Международные товарные биржи и аукционы: специфика организации торговли и отличия.
24. Международные транспортные операции. Показатели оценки транспортных операций и пути повышения их эффективности.
25. Международный кредит: сущность, функции, виды.
26. Организация международных расчетов. Формы и средства расчетов во внешнеэкономических связях.
27. Особые экономические зоны в российской экономике.
28. Понятие инвестиционного климата. Проблематика повышения инвестиционной привлекательности в РФ.
29. Порядок проведения переговоров. Методы ведения переговоров.
30. Деловой этикет. Классификация приемов с зарубежным партнером.
31. Правила «Инкотермс 2020»: содержание и особенности применения.
32. Проблемы внешней задолженности в мировой экономике.

33. Процесс глобализации мировой экономики и его воздействие на экономику России.

34. Развитие Европейского союза: состояние и перспективы.

35. Система государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.

36. Интеграционные процессы на постсоветском пространстве: противоречия и перспективы.

37. Сущность, отраслевая специфика и роль транснациональных корпораций в мировой экономике.

38. Таможенный контроль во внешнеэкономической деятельности.

39. Система таможенной оценки товаров.

40. Страна происхождения товара и система тарифных преференций.

41. Принципы и порядок перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ и ЕАЭС. Таможенные процедуры в системе таможенного регулирования.

42. Страхование во внешнеэкономической деятельности.

43. Операции в сфере инвестиционного сотрудничества.

44. Этапы предконтрактной деятельности во внешнеэкономической сфере.

45. Виды цен во внешней торговле. Скидки и их роль в развитии внешней торговли.

46. Сущность и содержание международного туризма

47. Управление развитием индустрии международного туризма в современных условиях.

48. Риски во внешнеэкономической деятельности и способы управления.

49. Научно-технологическая политика как элемент конкурентоспособности национальной экономики в XXI веке

50. Международная конкурентоспособность: понятие, уровни и подходы к оценке.

2.2.2. Примерные практические задания

1. Определите сумму и заполните график платежей по лицензионному соглашению за 3 года при условии, что форма вознаграждения, предусмотренная по этому соглашению – роялти в размере 5%, база для расчета роялти- прибыль, получаемая лицензиатом от использования технологии, переданной по лицензионному соглашению, уплачивается каждые полгода.

период	Размер прибыли – базы для расчета роялти, тыс. руб.	Платежи по лицензионному соглашению
1 полугодие 2021	2000	
2 полугодие 2021	3000	
1 полугодие 2022	3500	
2 полугодие 2022	3500	
1 полугодие 2023	4000	
2 полугодие 2023	4500	

2. Каким образом отразятся в платежном балансе РФ следующие операции между резидентами и нерезидентами РФ:

а) отправлена гуманитарная помощь из России в Африку (медикаменты) на сумму $200 000;

б) в Таиланд для ликвидации последствий наводнения вылетел отряд МЧС России. Совокупные затраты российской стороны составили $250 000. Помощь оказана безвозмездно;

в) российская нефтяная компания продает нефть за рубеж на сумму $500 000. Оплата производится банковским переводом одновременно с переходом права собственности на груз;

г) российскому предприятию – экспортеру уплачено авансом за будущую поставку товаров за рубеж $400 000.

3. Назовите варианты определения качества контрактного товара и обоснуйте выбор способа транспортировки зерна 3 класса, поставляемого из Ростова-на-Дону (Россия) в Стамбул (Турция) по внешнеторговому контракту в количестве 500 тонн. Выберите из образцов документов те, которые будут необходимы для подтверждения качественных характеристик товара и будут необходимы для доставки груза.

4. Российская фирма по контракту купли-продажи с монгольской фирмой получила товар – «чай черный ароматизированный». Согласно представленным документам, в Индии товар был подвергнут доработке – в чай черный были добавлены ароматические травы, а также товар был расфасован в одноразовые пакетики. После произведенных операций стоимость товара увеличилась на 51%.

Определите страну происхождения товара, дайте необходимые пояснения.

5. Российской фирмой ввозится из Индии (г. Мумбаи) товар – табак листовой (код по ЕТН ВЭД 2401 10 350 0). По пути следования товар подвергся следующим операциям:

- в Афганистане товар был подвергнут отделению средней жилки, в результате чего изменился его код по ЕТН ВЭД ТС – 2401 20 950 0;
- в Азербайджане товар был расфасован и упакован в пакеты меньшего объема.

Определите страну происхождения товара и возможность предоставления преференций.

6. Распределите внешнеторговые документы по группам и дайте пояснения для каких целей и в каком порядке оформляются эти документы.

7. Производственное предприятие «Строитель» г. Астрахань ввозит из Турции на территорию РФ мрамор необработанный (код товара по ЕТН ВЭД ТС 2515 11 000 0) в соответствии с таможенной процедурой переработки на таможенной территории. Стоимость мрамора по контракту 67 500 $. Условия поставки CIF Астрахань. Стоимость страховки 2 300 $. Срок действия разрешения на переработку 9 месяцев. Продуктами переработки являются полированные плиты из мрамора (код товара по ЕТН ВЭД ТС 6802 21 000 1). Стоимость переработки 18 800 $. Курс $ при ввозе – 45,8131 руб., ЕВРО – 58,4676 руб. при вывозе продуктов переработки $ – 46,2146 руб. ЕВРО – 58,8317 руб. Базовая ставка ввозной пошлины на мрамор необработанный – 5 %, вывозная пошлина на плиты из мрамора не установлена.

Определить таможенную стоимость и рассчитать сумму таможенных платежей при таможенном декларировании товара при ввозе на переработку и при декларировании продуктов переработки, а также заполнить все графы ДТ, сведения которых использовались при исчислении таможенных платежей.

8. На территорию Российской Федерации ввозится и помещается под таможенную процедуру переработки на таможенной территории товар – светлый табак теневой сушки (код по ЕТН ВЭД 2401 20 350 0). Таможенная стоимость 2 170 600 руб. Страна происхождения Болгария. Контракт заключен с Болгарией. Сертификат происхождения имеется.

Рассчитать и произвести уплату таможенных платежей при помещении товаров под таможенную процедуру переработки на таможенной территории.

9. Производственное предприятие «Факел» ввезло из Австрии в соответствии с таможенной процедурой реимпорта сушилки для древесины (код товара по ЕТН ВЭД ТС – 8419 32 000 0), вывезенные 2 года назад с территории РФ в соответствии с таможенной процедурой экспорта. Цена сделки товара – 47 200 $. Страна происхождения товара – Германия. Условия поставки - CFR Новороссийск. Стоимость страховки – 1 200 $. Базовая ставка ввозной пошлины - 5 %. Курс $ - 59,8131 руб., ЕВРО – 61,4676 руб.

Определить таможенную стоимость и рассчитать сумму таможенных платежей, подлежащих уплате и возврату при таможенном декларировании товара в соответствии с

таможенной процедурой реимпорта. Перечислить все документы, которые должны быть предоставлены в таможенный орган при заявлении таможенной процедурой реимпорта.

10. Немецкая фирма планирует экспортировать кухонный микропроцессор в США на условиях FOB Гамбург. В результате изучения американского товарного рынка были получены следующие данные:

- розничная цена продажи аналогичного товара потребителю на внутреннем рынке США – 400 долл., включая налог с продаж, который составил 8,25% от розничной цены;
- наценка импортера – 100% от объема продажи фирмы;
- наценка оптовика – 30% от объема продаж импортера;
- наценка розничного торговца – 100% от объема продажи оптовика;
- таможенный сбор – 9% от FOB;
- стоимость получения груза с таможни и складирование по прибытии – 3% от CIF;
- стоимость накладных расходов (фрахт, транзит, страхование) – 15% от FOB.

Рассчитайте цену предложения FOB Гамбург.

11. Российское производственное объединение – экспортер производит дорожно-строительные машины. Базовая экспортная цена, рассчитанная по конкурентным материалам, составила 3520 долл./шт. Минимальный размер экспортной партии от 100 шт. После получения конъюнктуры внешнего рынка данной продукции стало известно, что каждые дополнительные 5 машин могут быть проданы лишь при условии снижения цены на них на 10%.

Определить оптимальный размер партии машин на экспорт, рассчитать и обосновать цену сделки на единицу. Выполнить необходимые расчеты по оценке относительной эффективности, эффекта от экспорта каждой единицы и всего объема поставки. Расчеты выполнить по курсу:
1 долл. = 70 руб.

12. Стоимость лизинговых основных фондов – 2 млн. долл. Срок лизинга – 10 лет. Процентная ставка (с учетом комиссионных) – 10%. Выплата платежей по лизингу производится равными долями два раза в год по договору финансового лизинга.

Рассчитайте сумму платежа, осуществляемого раз в пол года, по внешнему лизингу оборудования при условии нормативного срока эксплуатации оборудования 10 лет.

13. На условиях предоставления кредита со стороны экспортера в сумме 300 млн руб. на 5,5 лет предполагается поставка оборудования в Россию по одному из вариантов:

- валюта кредита – фунт стерлингов, кредитная ставка 8% годовых;
- валюта кредита – евро, кредитная ставка 10% годовых;

Рыночная ставка по кредитам в фунтах стерлингов 9%, в евро – 12% годовых.

Назвать наиболее приемлемый вариант поставки.

14. Российский импортер заключает договор на закупку оборудования стоимостью 350 млн руб. Перед ним встает вопрос о выборе условий расчета и способа платежа. Контрагент предлагает условия наличных расчетов, при которых возможно предоставление скидки в размере 10% от стоимости контракта из расчета рыночной ставки кредита 9% годовых и поставки в кредит по ставке 6,5% годовых на срок до 6 лет.

Рассчитать, какой из вариантов закупки оборудования наиболее выгоден для российского импортера.

Литература

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11.04.2017) // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». Официальный сайт. - [Электронный ресурс] -www.consultant.ru

2. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». Официальный сайт. - [Электронный ресурс] -www.consultant.ru

3. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». Официальный сайт. - [Электронный ресурс] -www.consultant.ru

4. Федеральный закон от 29.10.1998 № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». Официальный сайт. - [Электронный ресурс] -www.consultant.ru

5. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности» // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». Официальный сайт. - [Электронный ресурс] -www.consultant.ru

6. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». Официальный сайт. - [Электронный ресурс] -www.consultant.ru

7. Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 «О таможенном тарифе» // Информационно-правовая система «Консультант Плюс». Официальный сайт. - [Электронный ресурс] - www.consultant.ru».

8. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 395 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-19636-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/559628

9. Халевинская, Е. Д. Интеграция, сотрудничество и развитие на постсоветском пространстве : монография / Е. Д. Халевинская. — Москва : Магистр : ИНФРА-М, 2021. — 200 с. - ISBN 978-5-9776-0248-8. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.ru/catalog/product/1290959

10. Иванов, М. Ю. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / М.Ю. Иванов, М.Б. Иванова. — 4-е изд. — Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2022. — 122 с. — (ВО: Бакалавриат). - ISBN 978-5-369-00980-2. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/194177

11. Incoterms… Правила ICC по использованию национальных и международных терминов = Правила ICC по использованию национальных и международных терминов / перевод с английского Н. Г. Вилковой. — Москва : ICC Russia, 2020

12. Ковалев В.В. Лизинг: финансовые, учетно-аналитические и правовые аспекты / учеб.-практ. пособие - М.: Проспект, 2023г. - 456 с.

13. Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. Б.М. Смитиенко. - 2-е изд. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 528 с.: - (Высшее образование). - ISBN 978-5-16-003357-0. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/993459

14. Мировая экономика : учебник для вузов / под редакцией Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукьянович. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 442 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17935-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/568770

15. Любецкий, В. В. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / В.В. Любецкий. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 350 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/3070. - ISBN 978-5-16-006037-8. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.ru/catalog/product/1978084

16. Сысоева, Г. Ф. Бухгалтерский учет, налогообложение и анализ внешнеэкономической деятельности : учебник для вузов / Г. Ф. Сысоева, И. П. Малецкая, Е. Б. Абдалова ; под редакцией Г. Ф. Сысоевой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 309 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15215-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/559946

17. Прокушев, Е. Ф. Организация внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. —

2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 169 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17238-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/568550

18. Рамберг Я. Международные коммерческие транзакции. Публикация ICC N 711. = International Commercial Transactions. Jan Ramberg. Fourth Edition. ICC Publication No. 711E / пер. с англ. под ред. Н.Г. Вилковой. 4-е изд. М.: Инфотропик Медиа, 2011. 896 с. ISBN 978-5-9998-0090-9 // СПС «КонсультантПлюс».

19. Стрелкова, И. А. Мировая экономика : учебное пособие / И. А. Стрелкова. — Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2021. — 267 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). - ISBN 978-5-369-00707-5. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.ru/catalog/product/1352407

20. Прокушев, Е. Ф. Организация и техника внешнеторговых операций : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 202 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17239-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/568140

21. Солодовников, А. Ю. Социально-экономическая география евроатлантического региона : учебник и практикум для вузов / А. Ю. Солодовников. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 401 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18203-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/564955

3. Примерная тематика выпускных квалификационных работ

1. Автомобильные перевозки в международном товародвижении.
1. Валютно-финансовые условия международных контрактов.
2. Валютно-экспортный контроль во внешнеэкономической деятельности.
3. Валютные операции коммерческого банка (на примере банка)
4. Взаимодействие Российской Федерации и Европейского союза в экономической сфере.
5. Взаимоотношения России с международными финансово-кредитными организациями.
6. Внешнеторговая политика развитых стран и формы ее осуществления (на примере отдельных стран и регионов).
7. Внешнеторговое партнерство России и Европейского союза.
8. Внешнеэкономическая деятельность компании-оператора рынка туристических услуг.
9. Внешнеэкономическая политика России: федеральный и региональный уровень.
10. Внешнеэкономический потенциал Ростовской области: факторы, преимущества и проблемы конкурентоспособности.
11. Въездной международный туризм в России: потенциал, проблемы и стратегические приоритеты развития.
12. Глобализация мировой экономики и проблемы обеспечения экономической безопасности России.
13. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.
14. Государственное регулирование въездного туризма в России.
15. Инвестиционные фонды и международный рынок ценных бумаг.
16. Иностранные инвестиции в Российской Федерации.
17. Интеграция транспортного комплекса России в мировую транспортную систему.
18. Инфраструктура внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.
19. Конкурентные преимущества России на мировом рынке и проблемы их реализации.
20. Международная конкурентоспособность национальной экономики (региона): факторы и инструменты.
21. Лизинг как специфическая форма внешнеэкономической деятельности.
22. Межбанковские валютные операции (на примере конкретного банка).
23. Международная практика деятельности предприятий с иностранными инвестициями и ее развитие в России.

24. Международная торговля технологиями.
25. Международная трудовая миграция и проблемы ее регулирования.
26. Международная экономическая интеграция в XXI веке.
27. Международное регулирование валютно-финансовых отношений: сущность, субъекты, организации.
28. Международные кредитные операции коммерческих банков.
29. Международные морские перевозки в мировой торговле.
30. Международные расчеты и управление рисками во внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов.
31. Международные транспортные операции в осуществлении внешнеэкономической деятельности.
32. Международные фондовые рынки и управление инвестиционным портфелем ценных бумаг.
33. Международный инвестиционный статус России.
34. Международный кредит как форма международных экономических отношений.
35. Международный рынок облигаций и портфельное управление.
36. Международный туризм как форма внешнеэкономической деятельности.
37. Методы оценки эффективности компании при организации внешнеэкономической деятельности (на примере...).
38. Миграция рабочей силы как форма международных экономических отношений в XXI веке.
39. Минимизация негативных последствий вступления России в ВТО (на примере внешнеэкономической деятельности отдельной фирмы).
40. Мировой рынок высокотехнологичной продукции: факторы, динамика и направления развития.
41. Мировой рынок медицинского оборудования: структура, динамика, российские позиции.
42. Мировой рынок объектов интеллектуальной собственности: структура, динамика и особенности охраноспособности.
43. Мировой рынок труда: состояние и динамика развития.
44. Мировой финансово-экономический кризис начала XXI века: причины, динамика, особенности регулирования в развитых и развивающихся странах.
45. Мировые центры технологического лидерства.
46. Моделирование макроэкономической динамики и развития международных рынков.
47. Научно-техническое сотрудничество российских и зарубежных фирм.
48. Организация внешнеторговой деятельности между Российской Федерацией и Европейским союзом в условиях санкционного режима.
49. Организация внешнеэкономической деятельности компании (на примере...).
50. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия (на примере ...).
51. Организация международных перевозок во внешнеэкономической деятельности.
52. Особенности иммиграционной политики в России на современном этапе.
53. Особенности миграционной политики (на примере конкретной страны).
54. Особенности развития лизинговой деятельности в Российской Федерации (на примере отдельной фирмы).
55. Особенности технико-производственного сотрудничества России и стран Европейского союза.
56. Особенности функционирования мирового рынка в условиях глобализации.
57. Переход к альтернативному экспорту в условиях глобализации.
58. Перспективы развития внешнеэкономической деятельности Ростовской области.
59. Планирование внешнеэкономической деятельности предприятия.

60. Проблемы взаимодействия транснациональных корпораций и национального государства в условиях глобализации.
61. Проблемы обеспечения глобальной конкурентоспособности отраслей отечественной экономики (на примере...).
62. Проблемы оптимизации морских перевозок в системе внешнеэкономической деятельности.
63. Проблемы повышения эффективности деятельности лизинговой компании (на примере отдельной фирмы).
64. Прямые иностранные инвестиции в Российской Федерации: динамика, отраслевая специфика.
65. Развитие внешнеэкономических связей Ростовской области: экспортные условия региона, внешнеэкономическая инфраструктура.
66. Роль Российской Федерации в экономической интеграции на евразийском пространстве.
67. Россия в глобальной экономике XXI века: факторы, динамика и тенденции развития.
68. Свободные экономические зоны в мировой экономике: практика функционирования и перспективы развития.
69. Система международного кредитования: структура, проблемы и тенденции развития.
70. Современные особенности развития индустрии туризма в России.
71. Современные проблемы развития международной валютной системы
72. Страхование внешнеэкономической деятельности предприятия.
73. Таможенное администрирование внешнеэкономической деятельности на современном этапе.
74. Таможенное сотрудничество на постсоветском пространстве.
75. Таможенно-транспортное сотрудничество ЕАЭС.
76. Тарифное и нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности в системе таможенного администрирования.
77. Торгово-посреднические операции в мировой торговле.
78. Технологии международных железнодорожных перевозок.
79. Финансовые риски во внешнеэкономической деятельности.
80. Хеджирование рисков внешнеэкономических операций.
81. Внешнеэкономическая безопасность национальной экономики и проблемы ее обеспечения.
82. Экономические аспекты европейской интеграции.
83. Экономические санкции: сущность и роль в развитии национальной и мировой экономики
84. Экспортный потенциал трубопроводного транспорта России.